



B E T ist ein führendes Beratungsunternehmen der Energiewirtschaft mit Hauptsitz in Aachen. B E T unterstützt Energieversorger, Stadtwerke, Finanzinvestoren, Ministerien, Verbände und neue Marktteilnehmer in allen Fragen des liberalisierten Energiemarktes. B E T leistet hoch qualifizierte Beratung und verzahnt dabei energietechnisches und -wirtschaftliches Expertenwissen mit modernen Managementmethoden.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Führungsteams am Standort **Aachen** zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

PARTNER (m/w/d) **HANDEL & VERTRIEB**

Sie sind bei B E T als Partner (m/w/d) verantwortlich für den Bereich Handel & Vertrieb und arbeiten an vielfältigen Fragestellungen mit energiewirtschaftlichem und strategischem Bezug. Im beruflichen Alltag führen Sie ein Team von 7-10 Personen und leiten das Unternehmen als Mitglied der Partnerrunde verantwortlich mit. Sie sind in interdisziplinären Projekten in der D-A-CH-Region gestalterisch tätig.

Ihre Aufgaben

- Fachliche Positionierung des Themas Handel & Vertrieb für B E T im Markt, Entwicklung von Beratungsfeldern und -produkten in der Energiewirtschaft
- Leitung von größeren Projekten sowie Verantwortung der fachlichen und kaufmännischen Ergebnisse für den Partnerbereich
- Partnerbereichsübergreifende themenbezogene Koordination von Projekten und Produktentwicklung
- Personalführung und -entwicklung im Partnerbereich
- Aktive Mitarbeit in der Partnerrunde als Leitungsgremium der B E T

Ihre Themen

- Strategische Positionierung in Handel und Vertrieb
- Entwicklung neuer Geschäftsmodelle
- Produktentwicklung
- Innovative Vertriebsmodelle und -kanäle
- Digitalisierung der Kundenschnittstelle
- Marketing-Mix
- Transferpreismechanismen
- Risikomanagement und Portfoliomanagement-Strategien
- Energiemarktmodelle und Preisprognosen

- Kraftwerkseinsatzoptimierung
- Handels- und Vertriebsprozesse / -organisation
- Spezifikation, Ausschreibung und Auswahl von IT-Systemen (CRM, Abrechnung, EDM, ETRM, Optimierung)
- Spezifikation, Ausschreibung und Auswahl von Dienstleistern im Vertriebs- Handelsumfeld

Wir erwarten

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschafts- oder ingenieurwissenschaftliches Studium bzw. einen vergleichbaren Hochschulabschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung im Energiehandel oder -vertrieb oder in der Unternehmensberatung mit vorgeanntem Branchen- und Themenfokus
- Entsprechende Führungserfahrung
- Umfassende Branchen- und Methodenkenntnis
- Persönliches Netzwerk in der Energiewirtschaft
- Hohes Interesse, Marktentwicklungen mit zu gestalten, deren Auswirkungen für unsere Kunden zu analysieren und hieraus deren strategische Positionierung abzuleiten
- Bereitschaft zur Übernahme unternehmerischer Verantwortung als Gesellschafter der B E T
- Hohe soziale Kompetenz, eine schnelle Auffassungsgabe, Flexibilität und Engagement sowie selbstsicheres und lösungsorientiertes Auftreten

Wir bieten eine der Position angemessene, leistungsorientierte Vergütung sowie eine Beteiligung am Unternehmen. Es erwartet Sie ein angenehmes, kooperatives Arbeitsklima in einem hochmotivierten, dynamischen Team von Branchenexperten und Führungspersönlichkeiten mit hervorragenden Voraussetzungen für die Weiterentwicklung Ihrer persönlichen und fachlichen Stärken. B E T ermöglicht es Ihnen, vom ersten Tag an unternehmerische Verantwortung zu tragen, zu gestalten und sich gleichzeitig persönlich und fachlich kontinuierlich weiter zu entwickeln.

Wenn sie sich für diese Partnerrolle bei B E T als logische nächste Karrierestufe interessieren, freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins: