

Intensivkurs

Branchenwissen Strom

Produktion | Verteilung | Handel | Beschaffung und Vertrieb

27. und 28. November 2018 in Baden

26. und 27. Juni 2019 in Zürich



>>< VEREON
know-how for your success

lhi
BILDUNG
WISSEN
NETZWERK

IHRE REFERENTEN



Ueli Betschart | Markus Bill | Stefan Muster | Dominik Rohrer | Martin Schwarten | André Vossebein

THEMENSCHWERPUNKTE

- + Strommarkt Schweiz – Rechtliche Grundlagen, Struktur und Marktakteure
- + Aktuelle Entwicklungen in Europa
- + Der technische und kommerzielle Weg des Stroms
- + Stromerzeugung – Konventionelle und neue Technologien
- + Wie der Strompreis gebildet wird
- + Brennpunkt Netze – Unbundling, Anreizregulierung, Verkabelungsproblematik
- + Zusammenspiel von Beschaffung und Vertrieb
- + Portfolio- und Risikomanagement
- + Stromvertrieb im liberalisierten Markt

HIGHLIGHT

Praktische Übung «Handeln mit Limiten» – Bitte bringen Sie Ihr Notebook mit!

Tag 1: Grundlagen und Rahmenbedingungen der Stromwirtschaft

08.30 Empfang und Ausgabe der Unterlagen

09.00 Begrüssung und Vorstellungsrunde

Struktur des (liberalisierten) Strommarkts

09.15

Strommarkt Schweiz heute

- Besonderheiten des schweizerischen Strommarkts
- Marktakteure – Erzeuger, Netzbetreiber, Händler, Lieferanten, Endkunden
- Zusammenspiel der verschiedenen Marktteilnehmer
- Stand von Liberalisierung und Regulierung

10.00

Stromdrehscheibe Schweiz im europäischen Kontext

- Technischer vs. kommerzieller Stromfluss
- Grenzüberschreitender Handel
- Market Coupling CH-EU

10.30 Kaffeepause

11.00

Strommarkt Schweiz morgen

- Zweiter Schritt Marktöffnung
- Energiestrategie 2050
- Marktdesign (Strommarkt 2020)

11.30

Rechtliche Grundlagen

- Die wichtigsten Erlasse
- Neue Vertragsstrukturen
- Besondere Rechtsverhältnisse (Eigenverbrauch, Arealnetze etc.)
- Datenschutz

12.15 Gemeinsames Mittagessen

13.45

Die Eidgenössische Elektrizitätskommission ElCom

- Die ElCom als Regulator
- Wie arbeitet die ElCom?
- Ausgewählte Grundsatzentscheide
- Ausblick in die Zukunft

Überblick Stromversorgungssystem

14.30

Stromtransport und -verteilung

- Swissgrid als nationaler Netzbetreiber
- Struktur und Funktionsweise des Verteilnetzes
- Bilanzgruppen und deren Funktionsweise
- Regel- und Ausgleichsenergie
- Energiedatenmanagement

15.15 Kaffeepause

15.45

Herausforderung Netz

- Unbundling und die Folgen
- Cost-Plus, Sunshine- und Anreizregulierung
- Verkabelungsproblematik
- Strategie Stromnetze des Bundes
- Smart Grids – Internet der Energie

17.00 Ende des ersten Tages und Apéro



Im Anschluss an den ersten Kurstag lädt die LHI AG alle Teilnehmenden und Referenten zu einem Apéro im Veranstaltungshotel ein. Nutzen Sie diese Gelegenheit, sich in ungezwungener Atmosphäre auszutauschen und wertvolle Kontakte zu vertiefen.

WER SOLLTE TEILNEHMEN?

Dieser Intensivkurs richtet sich an Neu- und Quereinsteiger in die Stromwirtschaft sowie Führungskräfte aus Unternehmen, deren Tagesgeschäft durch energiewirtschaftliche Fragen tangiert wird. Insbesondere sind Mitarbeitende aus Energieversorgungsunternehmen und Stadtwerken angesprochen, die sich einen Überblick über die Strombranche verschaffen und ihr Wissen auf den neuesten Stand bringen möchten. Die Teilnehmer arbeiten in folgenden Bereichen:

- Energiewirtschaft und Netzwirtschaft
- Produktion und Erzeugung
- Beschaffung und Handel
- Vertrieb, Marketing, Finanzen und Organisation

TEILNEHMERSTIMMEN

«*Sehr guter Überblick, kompetente Referenten.*»

M. Krattinger, Aravis

«*Für Neueinsteiger empfehlenswert. Echt intensiv!*»

B. Varga, BKW

«*Empfehlenswert.*»

D. Ackermann, Elektrizitätswerk Altdorf

«*Idealer Einstieg für "Branchenneulinge" im Sinne eines Gesamtüberblicks.*» *D. Dünnenberger, Werkbetriebe Frauenfeld*

«*Guter Kurs, um einen Überblick zu bekommen. Sehr kompetente Referenten.*» *C. Studach, Zühlke Engineering*

Tag 2: Wettbewerbsmarkt Stromhandel und -vertrieb

Produktion und Handel

09.00

Stromerzeugung

- Konventionelle Technologien – Kraftwerksarten, Einsatz und Effektivität
- Strom aus erneuerbaren Energien
- Vor- und Nachteile der unterschiedlichen Technologien
- Umweltaspekte
- Zukunftsperspektiven bei der Stromproduktion

10.00

Märkte und Preisbildung

- Börsen als Handelsplätze – Funktionsweise und Produkte
- Preisbildung
- Energiepreisentwicklung im Grosshandels- und Endkundenmarkt
- Management von Preisrisiken
- Einfluss von Stromimport, Auktionen und Fördermechanismen auf den Marktpreis

10.45 Kaffeepause

11.15

Portfolio- und Risikomanagement

- Was ist Portfoliomanagement?
- Warum und für wen Portfoliomanagement sinnvoll ist
- Einbettung des Portfoliomanagements in ein übergeordnetes Risikomanagement

Praktische Übung «Handeln mit Limiten» – Bitte bringen Sie Ihr Notebook mit!

12.15 Gemeinsames Mittagessen

Beschaffung, Vertrieb und Wettbewerb

13.45

Beschaffung und Vertrieb

- Vertriebsportfolio – Grundversorgung vs. Marktverträge
- Schnittstelle zwischen Vertrieb und Beschaffung
- Elemente einer strukturierten Strombeschaffung
- Risikomanagement in der Beschaffung

14.45 Kaffeepause

15.15

Stromvertrieb im liberalisierten Markt

- Erfolgsfaktoren
- Kundensegmentierung und spezifische Vertriebsprodukte
- Was hat sich in anderen liberalisierten Märkten durchgesetzt?
- Bisherige Erfahrungen mit Kundenwechseln
- Neue Anbieter und Wettbewerber
- Kooperationen

16.15

Transferblock «Vertrieb im EVU»

- Zwei Fallstudien
- Zusammenfassung

17.00 Ende der Veranstaltung

IHRE REFERENTEN

Ueli Betschart ist seit 2016 Berater bei der BET Suisse AG in Zofingen. Seine thematischen Schwerpunkte liegen im Bereich Innovations- und Geschäftsmodellentwicklung, Energiepolitik und Regulierung sowie Marketing und Vertrieb. Vorher war er in verschiedenen Positionen bei den Schweizerischen Bundesbahnen SBB tätig, u.a. als Marketingverantwortlicher Regionalverkehr Nordwestschweiz sowie Projektleiter Regionalkoordination.



Markus Bill, Dipl. El. Ing. FH, EMBA, ist seit dem 1. März 2009 im Fachsekretariat der ECom als Fachspezialist in der Sektion Preise und Tarife tätig. Seine thematischen Schwerpunkte umfassen Tarifprüfungen im Verteil- und Übertragungsnetz und als Spezialgebiet das Messwesen. Markus Bill arbeitete vorher rund fünf Jahre in einem Dienstleistungsunternehmen für Energieversorger und war als Gruppenleiter für die Entwicklung von Dienstleistungen verantwortlich. Davor war er in verschiedenen Funktionen als Gruppenleiter, Projektleiter und Produktmanager für Investitionsgüter im Umwelt-, Energie-, Verkehrs- und Industriebereich aktiv.



Dr. Stefan Muster ist Senior Consultant bei der BET Suisse AG. Er ist für die Themen Strategie, Umbau der Energiesysteme, Regulierung und Politik verantwortlich. Der gebürtige Schweizer war zuvor Leiter des Bereichs Wirtschaft und Regulierung und als Mitglied der Geschäftsleitung beim VSE in Aarau. Erfolgreich führte er verschiedene energiewirtschaftliche, regulatorische und rechtliche Dossiers, so zur Energiestrategie 2050 des Bundes, zur vollständigen Strommarktöffnung, zur Revision des StromVG und zur Gasmarktliberalisierung. Davor war er Leiter der Sektion Energiewirtschaft in der Baudirektion des Kantons Zürich und hat dort die Wahrung der Interessen des Kantons als Eigentümer von Versorgungsunternehmen sichergestellt. Weitere berufliche Stationen waren beim BfE, bei CEPE (ETH) und bei BKW.



Dominik Rohrer ist seit 2011 Berater bei der BET Suisse AG, Zofingen. Seine thematischen Schwerpunkte umfassen u.a. Strombeschaffung und Portfoliomanagement, Energiepolitik von Bund und Kantonen, betriebs- und energiewirtschaftliche Bewertung von Kraftwerken sowie Beratung von öffentlich-rechtlichen Versorgungsunternehmen. Vorher war er als Energiewirtschaftler bei einem Kantonswerk im Bereich Absatzprognosen, Portfolio- und Bilanzgruppenmanagement tätig.



Martin Schwarten, lic. rer. pol, Dipl. Masch. Ing. HTL, seit 2008 im Fachsekretariat der ECom als Fachspezialist in der Sektion Preise und Tarife tätig. Seine thematischen Schwerpunkte umfassen die Kostenrechnung und die Tarifprüfungen im Verteil- und Übertragungsnetz. Martin Schwarten arbeitete vorher etliche Jahre im Controlling. Davor war er als Energiewirtschaftler und Projektleiter bei einem Energieversorger tätig und früher in weiteren Funktionen als Konstrukteur im Maschinenbau sowie als Quality Assurance Manager für Aufbau und Einführung der Qualitätssicherheit.



Dr. André Vossebein ist Geschäftsführer der BET Suisse AG, der Schweizer Tochtergesellschaft der deutschen BET. In der BET-Gruppe koordiniert er das Thema Vertriebsberatung. Er befasst sich seit mehr als 15 Jahren mit dem Vertrieb in der Energiewirtschaft, unter anderem auch in operativ verantwortlicher Position eines Stadtwerks und im Key-Account-Bereich. Zudem hat er eine Reihe von Vertriebsprojekten geleitet, in denen es unter anderem um Prozessoptimierungen, Bewertungen von Vertriebsportfolien, Produktentwicklungen etc. ging. Zu seinen weiteren beruflichen Erfahrungen gehören Energiehandel, Portfoliomanagement, Strategie- und Unternehmensentwicklung. Er hat zu einem Thema der Energiewirtschaft promoviert.



Anmeldung Branchenwissen Strom

Ja, hiermit melde ich mich an:

27. und 28. November 2018 in Baden
26. und 27. Juni 2019 in Zürich

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person für zwei Tage CHF 2'995.- zzgl. MwSt.

Leider kann ich die Veranstaltung nicht besuchen. Bitte senden Sie mir per E-Mail Informationen zum aktuellen Angebot.

E-Mail

1. PERSON

Anrede, Titel

Name, Vorname

Position, Abteilung

E-Mail

Firma

Strasse, Nr.

Postfach

PLZ, Ort

Land

2. PERSON

Anrede, Titel

Name, Vorname

Position, Abteilung

E-Mail

RECHNUNGSDetails

Bestellreferenz

MwSt.-Nr.

Firma

Abteilung

Strasse, Nr.

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

KONTAKTIEREN SIE UNS

Web vereon.ch
E-Mail anmeldung@vereon.ch
Fax +41 71 677 8701
Post Vereon AG
Postfach 2232
8280 Kreuzlingen 1
Schweiz

VERANSTALTUNGSORT

Die Veranstaltung findet in zentraler Lage und in gehobenem Ambiente statt. Weitere Details senden wir Ihnen rechtzeitig vor dem Termin per E-Mail. Übernachtung und Anreise sind nicht in der Teilnahmegebühr enthalten. Bitte nehmen Sie Ihre entsprechenden Buchungen eigenständig vor. Für die Buchung der Übernachtung empfehlen wir nebst einer Anfrage im Veranstaltungshotel auch die Konsultation der gängigen Hotelbuchungsportale.

TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Geltungsbereich
Diese Teilnahmebedingungen regeln das Vertragsverhältnis zwischen dem Veranstalter und dem Teilnehmer. Der Teilnehmer erkennt mit seiner Anmeldung diese Teilnahmebedingungen an. Abweichende Allgemeine Geschäftsbedingungen des Teilnehmers haben keine Gültigkeit.

Teilnahmegebühr
Die Teilnahmegebühr beinhaltet die Teilnahme für eine Person. Sie versteht sich inklusive schriftlicher Unterlagen, Mittagessen und Tagungsgetränke zzgl. MwSt. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Diese ist direkt nach Erhalt, in jedem Fall vor Eintritt in die Veranstaltung, fällig.

Anmeldung
Die Anmeldung kann schriftlich via Internet, E-Mail, Fax oder per Post oder mündlich per Telefon erfolgen. Sie ist, vorbehaltlich gesetzlicher Widerrufsrechte, verbindlich. Jede Anmeldung erlangt erst durch schriftliche Bestätigung seitens des Veranstalters Gültigkeit. Die Veranstaltungsteilnahme setzt die vollständige Bezahlung der Teilnahmegebühr voraus.

Urheberrecht
Alle im Rahmen der Veranstaltungen ausgegebenen Unterlagen sind urheberrechtlich geschützt. Vervielfältigungen und anderweitige Nutzung sind schriftlich durch die LHI AG zu genehmigen. Sie dürfen Aufnahmegeräte ausschliesslich für private Zwecke nutzen. Professionelle Fotografer- und sonstige Aufnahmetechnik sind nicht gestattet. Durch Ihre Teilnahme stimmen Sie zu, dass Sie fotografiert, gefilmt und aufgenommen werden können. Falls nicht anderweitig mit LHI AG vereinbart, stimmen Sie zu, dass LHI AG und Dritte Bild- und weitere Aufnahmen von Ihnen zur weiteren Verwendung und Veröffentlichung ohne Vergütung verwenden dürfen.

Rücktritt des Teilnehmers
Sollte der Teilnehmer an der Teilnahme verhindert sein, so ist er berechtigt jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Darüber hinaus ist eine vollständige Stornierung bis 30 Tage vor Beginn der Veranstaltung kostenlos möglich. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Bei späterem Rücktritt oder Nichterscheinen wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig.

Programmänderungen und Absagen
Der Veranstalter behält sich vor, Änderungen am Inhalt des Programms sowie Ersatz und Weglassen der angekündigten Referenten vorzunehmen, wenn der Gesamtcharakter der Veranstaltung gewahrt bleibt. Muss eine Veranstaltung aus wichtigem Grund oder aufgrund höherer Gewalt (kriegerische Auseinandersetzungen, Unruhen, terroristische Bedrohungen, Naturkatastrophen, politische Beschränkungen, erhebliche Beeinflussung des Transportwesens usw.) abgesagt oder verschoben werden, so wird der Veranstalter die zu diesem Zeitpunkt angemeldeten Teilnehmer umgehend schriftlich oder mündlich benachrichtigen. Bereits eingegangene Zahlungen werden für eine zukünftige Veranstaltung gutgeschrieben oder bei einer Terminverschiebung auf den neuen Termin ausgestellt. Kosten seitens des Teilnehmers, die mit der Absage einer Veranstaltung verbunden sind (z.B. Reise- und Übernachtungskosten), werden nicht erstattet.

Haftung
Alle Veranstaltungen werden sorgfältig recherchiert, aufbereitet und durchgeführt. Sollte es dennoch zu Schadensfällen kommen, so übernimmt der Veranstalter keine Haftung für die Vollständigkeit und inhaltliche Richtigkeit in Bezug auf die Vortragsinhalte und die ausgegebenen Unterlagen.

Datenschutz
Überlassene persönliche Daten behandelt der Veranstalter in Übereinstimmung mit den geltenden datenschutzrechtlichen Bestimmungen. Sie werden zum Zwecke der Leistungserbringung elektronisch gespeichert. Einblick und Löschung der gespeicherten Daten kann jederzeit gefordert werden. Anfragen bitte per E-Mail an: office@lhi-ag.ch.

Schlussbestimmungen
Der Vertrag unterliegt dem schweizerischen Recht. Gerichtsstand ist CH-Kreuzlingen.



>>< VEREON
know-how for your success

lhi
BILDUNG
WISSEN
NETZWERK

GARANTIE
Sie können jederzeit einen Ersatzteilnehmer entsenden oder auf einen anderen Termin umbuchen!